

Rentabilitätsvorschau

Mit den bisherigen Informationen haben Sie bereits Ihren Stundenlohn ermittelt. Dabei wurde zunächst von Ihrer ursprünglichen Planung ausgegangen und von Ihren persönlichen Vorgaben, z.B.

- Wie viele Stunden wollen Sie insgesamt pro Woche arbeiten,
- Welche Mindesteinnahme müssen Sie erwirtschaften usw.

Jetzt geht es darum:

- Sind die Einnahmen, die ich erwirtschaften muss, auch realistisch?
- Ist mein Stundenlohn höher/ niedriger/ marktüblich als sonst in meiner Branche?
- Wie viele Personen muss ich z.B. in einer Woche behandeln, um meinen Mindestumsatz zu erreichen?
- Ist es realistisch und für Sie umsetzbar, z.B. 15 Personen in der Woche die Füße zu pflegen?
- Sind meine monatlichen Festkosten so hoch, dass ich eventuell mehr Stunden die Woche arbeiten muss als geplant?
- Wie kann ich meine Kosten reduzieren?
- Wie kann ich meinen Stundenlohn herabsetzen?

Anhand Ihrer bis hier konsequent durchgeführten Berechnungen können Sie erkennen, ob sich Ihre Idee und damit Ihr Unternehmen finanziell trägt - rentabel ist! Der Rentabilitätsplan wirft somit einen Blick auf den Betriebszweck Ihres Unternehmens; private Kosten sind hier nicht zu berücksichtigen.

Arbeiten Sie weiter an Ihrer Planung und holen Sie sich Rückmeldung und Unterstützung von Dritten, besonders auch von kompetenten Beratungsstellen.

Rentabilitätsvorschau

	1. Geschäftsjahr	2. Geschäftsjahr	3. Geschäftsjahr
Erwartete Erträge:			
Gesamte Umsatzerlöse:	_____	_____	_____
DL/ Produkt A:	_____	_____	_____
DL/ Produkt B:	_____	_____	_____
DL/ Produkt C:	_____	_____	_____
+ sonstige Erträge (z. B. Mieterträge oder Geldanlagen)	_____	_____	_____
= Summe Erträge	_____	_____	_____
Aufwendungen:			
Raumkosten/ Miete/ Pacht	_____	_____	_____
Personalkosten	_____	_____	_____
Strom/ Energie	_____	_____	_____
Versicherungen	_____	_____	_____
Beiträge	_____	_____	_____
PKW- oder Reisekosten	_____	_____	_____
Werbung	_____	_____	_____
Reparaturen/ Instandhaltung	_____	_____	_____
Telefon/ FAX/ Internet	_____	_____	_____
Bürobedarf/ Porto	_____	_____	_____
Fortbildung/ Fachliteratur	_____	_____	_____
Beratungskosten	_____	_____	_____
Abschreibungen	_____	_____	_____
Zinsen	_____	_____	_____
sonstige Aufwendungen	_____	_____	_____
- Summe Aufwendungen	_____	_____	_____
= Betriebsergebnis	_____	_____	_____