

Persönliche Voraussetzungen:

Wenn Sie vorhaben, sich selbständig zu machen, sollten Sie sich selbst gut kennen und einschätzen können. Sie müssen nicht alles können und wissen, aber Sie müssen wissen, was Sie können und was nicht. Die eigene Einschätzung – und auch gerne die von anderen über Sie - bildet die Grundlage Ihres Konzeptes, Ihrer Unternehmensphilosophie. Für die Fragen sollten Sie sich deshalb viel Zeit nehmen.

- Wo liegen meine persönlichen Stärken? Was sind meine Ressourcen?

- Kann ich mich im Gespräch, in der Verhandlung mit meinem Anliegen durchsetzen, auch wenn es mal schwierig wird? Über welche Kompetenzen verfüge ich? Welche Erfahrungen (positive und negative) habe ich bisher gemacht?

- Fällt es mir leicht, auf andere zuzugehen, mein Produkt/ meine Dienstleistung/ mein Anliegen zu „verkaufen“? Welche Erfahrungen (positive und negative) habe ich damit?

- Bin ich körperlich und auch emotional belastbar?

- Was hält meine Familie und der Freundeskreis von meinem Plan/ meiner Idee?

- Habe ich eine Betreuung für meine Kinder?

- Wer unterstützt mein Vorhaben?

- Wer bremst es eher oder versucht es zu verhindern?

- Zu welchen persönlichen Einschränkungen bin ich bereit?

- Welche zeitlichen Begrenzungen kann und will ich in Kauf nehmen?

- Welche finanziellen Mittel stehen bereits zur Verfügung?

- Wie wird der Lebensunterhalt, zumindest in der Anfangsphase gesichert?

Fachliche Voraussetzungen:

- Wie gut/ wie aktuell sind meine Fachkenntnisse/ Sprachkenntnisse?

- Über welche Erfahrungen und Kenntnisse verfüge ich bereits (Branchenwissen)?

- Welche Kenntnisse muss ich mir noch aneignen?

- Habe ich die nötigen Erlaubnisse; welche Lizenzen, Konzessionen usw. benötige ich noch?

- Besitze ich aktuelles kaufmännisches Wissen/ betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse?

- Habe ich meine eigene Weiterbildung ausreichend eingeplant (Zeit/ Kosten)?

- Über welche Führungseigenschaften und –Erfahrungen verfüge ich?

- Welche Veränderungen finden auf „meinem Markt“ statt und wo/ wie kann ich mir diese neuen Informationen beschaffen?

- Welche Vertriebserfahrungen habe ich? Bin ich ein Verkaufstalent?

Kundenakquise fällt mir eher leicht

eher schwer